CEIFOR estudios®

CURSO PROFESIONAL

PSICOLOGÍA Y TÉCNICAS DE VENTA

COMERCIO Y MARKETING

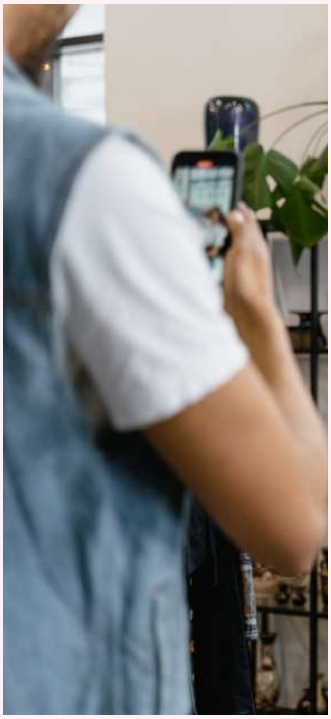
www. ceiforestudios.com

¿POR QUÉ CEIFOR ESTUDIOS?

Somos una empresa dedicada a la enseñanza, con una amplia experiencia en el área de la formación y el aprendizaje continuo, que también elabora material didáctico propio. Ofrecemos programas formativos de alta calidad que permiten un óptimo desarrollo académico del alumno.

Nuestro espectro de actuación abarca idiomas, formación para el empleo, formación para el desarrollo, apoyo al estudio y preparación para oposiciones estatales, autonómicas y locales. Además, preparamos contenidos educativos para empresas, tanto en papel como en formato interactivo. Nuestro sistema e-Learning, basado las últimas tecnologías, te permitirá aprender sin desplazarte de casa y con gran flexibilidad horaria para que seas tú quien decida en qué momento del día estudiar. Prestamos seguimiento personalizado a cada alumno, de manera que siempre tendrás a disposición un tutor que evaluará tus progresos y te asesorará si deseas profundizar en los contenidos. Todo ello garantizará que adquieras una experiencia de aprendizaje única.

Nuestro equipo humano está compuesto por especialistas que te guiarán en tu formación teórica y práctica, personal informático que trabaja para adaptarse a las últimas tecnologías del mundo de la enseñanza, profesores que guiarán tu aprendizaje en tu día a día y pedagogos que te orientarán hacia tu futuro.



CURSO EXPERTO

EA la hora de tratar con clientes la relación entre el vendedor y el cliente resulta trascendental, de una buena relación y del entendimiento entre ambos se puede llegar a una situación óptima, es decir, al cumplimiento de los objetivos de ambas partes.
Por otro lado, vivimos en una sociedad de consumo en la que se valoran cada uno de los valores añadidos que nos ofrecen tras un proceso de compra.
Así, resulta imprescindible el conocimiento y la utilización de las técnicas de venta a la hora de presentar a los clientes los bienes y servicios que ofertamos.

¿QUÉ REQUISITOS NECESITO?

Ser mayor de edad.

¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

Comerciales que desean descubrir, adoptar o consolidar las etapas clave de las técnicas de venta. El curso está dirigido a profesionales relacionados con la comercialización.
Empresarios, economistas, dependientes, comerciantes, a todo tipo de vendedores de cualquier ámbito. Consumidores que muestren su especial interés en conocer cómo pueden influir en sus decisiones para la realización de una compra.
En general, a cualquier persona que quiera iniciar su propio negocio de forma autónoma e interesada en éste ámbito.

NUESTRA METODOLOGÍA

Online
Podrás estudiar desde cualquier lugar del mundo

Formación
E-learning se realiza con las últimas tecnologías.

Acompañado
Contarás con tus tutores todos los dias de la semana

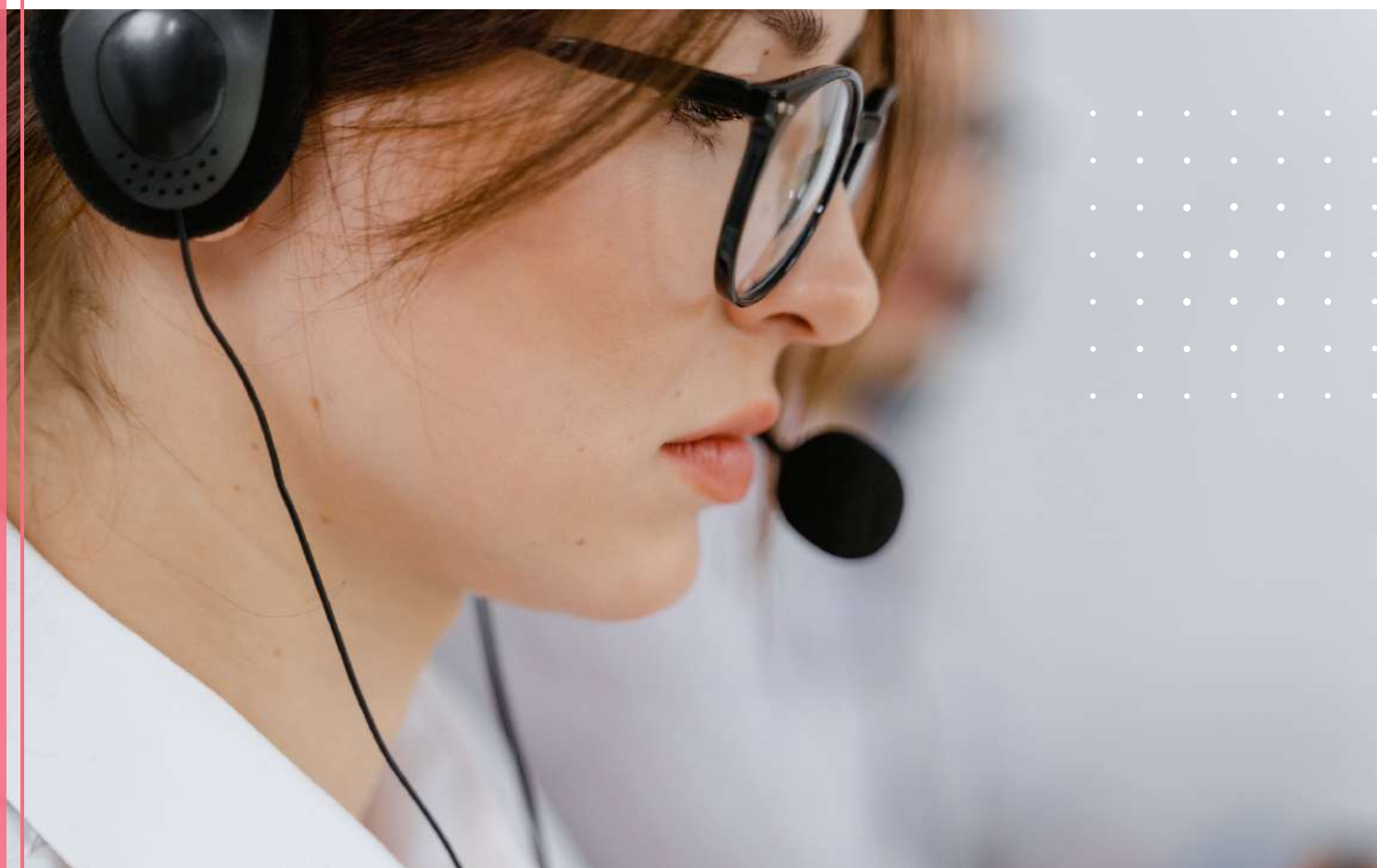
Práctico
Evaluación continua al finalizar cada asignatura

Didáctico
Se actualizan constantemente para una mejor experiencia

Flexible
Estudia a tu ritmo con programas formativos de alta calidad.

SALIDAS PROFESIONALES

- Venta.
- Telemarketing.



NUESTRO TEMARIO PARA PSICOLOGÍA Y TÉCNICAS DE VENTA

1. EL ENTORNO COMERCIAL.
2. PSICOLOGÍA DE LA VENTA.
3. LA COMUNICACIÓN.
4. VENTA Y NEGOCIACIÓN.

- Al finalizar las asignaturas el alumno deberá realizar un trabajo de fin de curso que engloba todos los conocimientos adquiridos a lo largo del curso.

¿QUIERES SABER MÁS DE NOSOTROS?

PARA MÁS INFORMACIÓN

informacion@ceiforestudios.com

918 277 096 / +34 653 290216

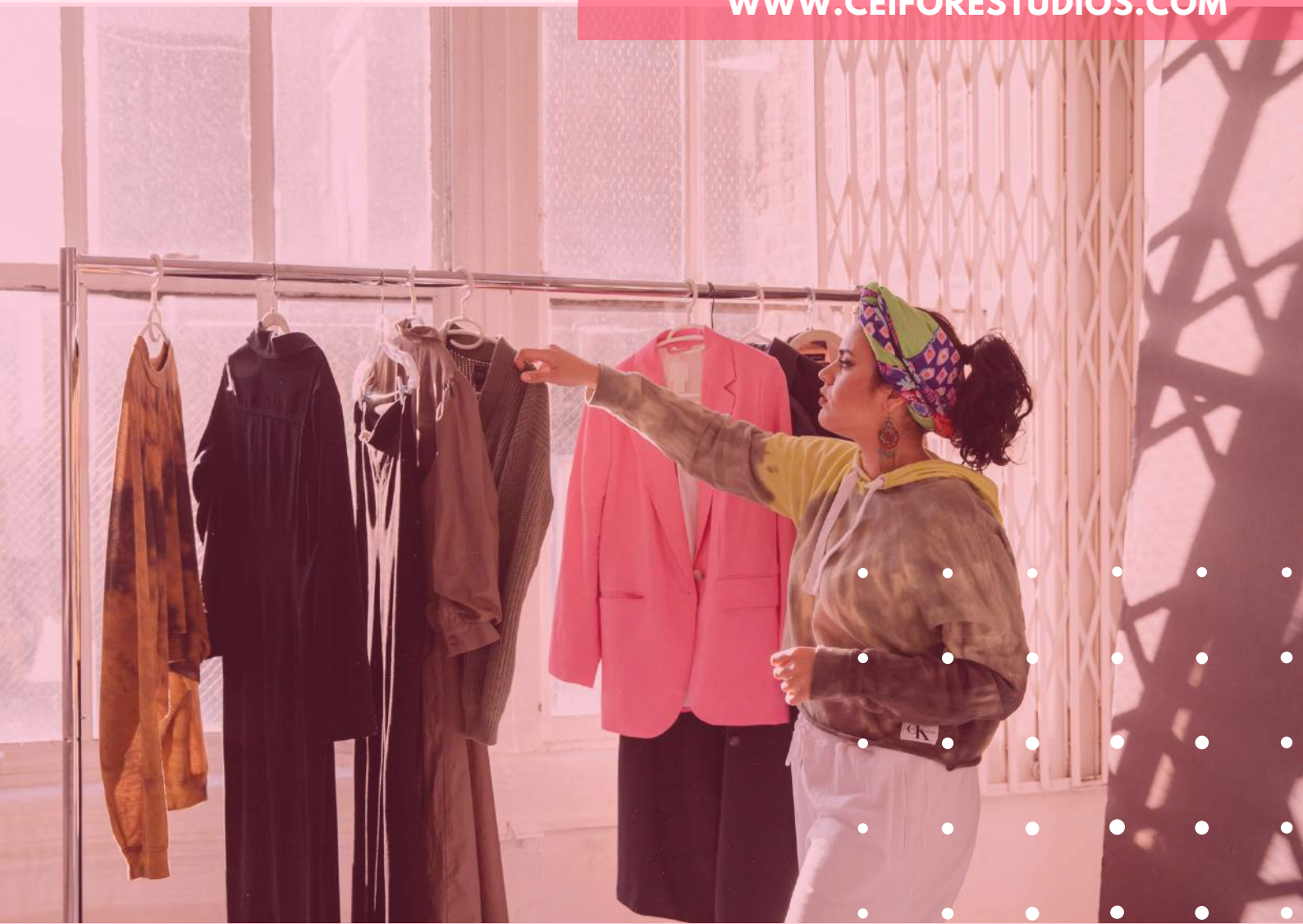
SIGUENOS EN NUESTRAS REDES

@Ceifor_Estudios

@ceiforestudios

@ceiforestudios

@CeiforEstudios

CEIFOR estudios®

WWW.CEIFORESTUDIOS.COM